

À la recherche de nouveaux talents pour son développement

LE GROUPE TRAPY PROPOSE DES POSTES DE COMMERCIAUX EN DORDOGNE ET EN GIRONDE. « Nous n'exigeons pas de haut niveau d'études mais cherchons des personnes motivées par notre secteur d'activité », déclare Karine Simon, la présidente, aussi en charge côté opérationnel de la gestion des ressources humaines.



dans le Sud-Ouest. C'est aujourd'hui un acteur incontournable, spécialisé dans la vente de matériel électrique pour les installateurs professionnels mais aussi auprès des industries et des collectivités.

Toujours indépendant, familial et à taille humaine, le groupe Trapy a repensé son identité visuelle, dévoilée en septembre dernier, pour accompagner les changements (arrivée de la 3^e génération à la direction) et son évolution digitale. Mais le développement ne peut se faire sans la ressource essentielle que sont les hommes. Et aujourd'hui, comme beaucoup d'entreprises, le groupe est confronté à la pénurie de candidats.

Évolution en interne

« Très concrètement, nous recherchons des commerciaux qui n'ont pas nécessairement une formation électrotechnique mais qui sont attirés par le produit technique et le milieu des artisans du BTP. Nous n'exigeons pas de diplômes particuliers. Nous préférons avoir en face de nous des personnes motivées qui aiment ce domaine. La formation, nous nous en chargeons en interne », poursuit Karine Simon.

En effet, le groupe Trapy peut compter sur des équipes expérimentées capables de prendre le temps pour accompagner de nouveaux venus et les guider. D'ailleurs, on constate régulièrement des évolutions de poste, et la promotion interne est toujours favorisée par rapport au recrutement extérieur quand cela est possible.

Fidélisation et prospection

Parmi les postes à pourvoir, il y a celui d'un/une commercial(e) à Bègles, en Gironde, un/une à l'agence de Marsac et l'autre à celle de Bergerac, en Dordogne. « Leur mission est de fidéliser les clients du portefeuille, développer les ventes et faire de la prospection pour trouver de nouveaux clients. Cela concerne aussi surtout les artisans électriciens mais aussi les industries. » Il existe déjà des commerciaux qui couvrent le secteur de Mérignac et celui de La Teste-de-Buch, mais sur l'agglomération de Bordeaux les évolutions professionnelles sont possibles, notamment vers un poste de commercial grands comptes que la direction aimerait créer ou le remplacement de responsables d'agence suite à des

prochains départs à la retraite. Ces postes sont tout à fait accessibles dès lors que la motivation et les résultats sont là.

Pour postuler, il suffit d'envoyer un mail avec un CV et une lettre de motivation à l'adresse : assistant.rh@trapy.fr



Contacts

Siège de TRAPY PRO

12, boulevard de l'Industrie
24430 Marsac-sur-l'Isle
05 53 07 90 90

Le groupe TRAPY, c'est aujourd'hui 2 enseignes, TRAPY PRO et SODITELEM. Il s'agit d'un des plus gros groupes indépendants de la région avec 19 points de vente répartis